

ОТЗЫВ

официального оппонента на диссертационную работу Краснова Алекса Сергеевича на тему «Стратегии сегментирования потребителей новых товаров в условиях цифровой экономики», представленную на соискание ученой степени кандидата экономических наук по специальности 08.00.05 – Экономика и управление народным хозяйством (экономика, организация и управление предприятиями, отраслями, комплексами – маркетинг)

Цифровизация экономики, неуклонный рост пользователей Интернет и электронной коммерции обусловили **актуальность** избранной соискателем темы. В тоже время, вопросы теории и практики сегментирования рынка с учетом цифровизации не получили достаточного развития в научной литературе.

Обоснованность и достоверность выводов обеспечены ориентацией автора на труды ведущих отечественных и зарубежных ученых, апробацией основных результатов исследования в научных статьях и на конференциях различного уровня, а также апробацией предложенных методик на данных трех рекламных кампаний, проводимых в социальных сетях.

Результаты исследования, обладающие по мнению автора, признаками научной новизны:

- 1) Уточнено содержание понятий "цифровой портрет потребителя", "новый товар", позволяющих определить объекты взаимодействия и их характеристики в условиях цифровой экономики;
- 2) Обоснована система принципов сегментирования, позволяющих выделять группы интернет-потребителей, приобретающих новые товары в условиях цифровой экономики;
- 3) Произведено уточнение модели диффузии нового товара на разных сегментах рынка в цифровой среде;
- 4) Обоснована система характеристик потребителя, позволяющих производить сегментирование в рамках цифровой среды;

5) Разработан подход к сегментированию потребителей в условиях цифровой среды;

6) Разработан алгоритм сегментирования интернет-потребителей на рынке новых товаров в условиях цифровой экономики;

Общая характеристика работы

Диссертация, представленная на отзыв, состоит из трех разделов, раскрывающих тему исследования, и включающих анализ теоретических основ стратегии сегментации рынка, исследование характеристик потребителей в условиях цифровой среды и разработку алгоритмов сегментирования потребителей рынка B2F.

Автором обоснована необходимость совершенствования процедуры сегментирования потребителей, особенно для новых товаров. Опираясь на классические и современные стратегии сегментации рынка, автор выделяет три ключевых компонента при разработке новой стратегии, ориентированной на сегментирование потребителей новых товаров: принципы, подходы и алгоритмы.

Диссертационная работа Алекса Сергеевича Краснова – это завершенное научное исследование, представленное на 156 страницах, включая список литературы, включающий 122 научных публикации отечественных и зарубежных авторов.

Теоретическая значимость диссертационной работы. Автором сформированы принципы построения модели диффузии нового товара на потребительском рынке в цифровой среде за счет совмещения модели Роджерса-Басса с жизненным циклом товара и модели Энджела-Блэкуэлла-Миниарда, что позволило обосновать распределение рекламных усилий по продвижению нового товара во времени и для различных групп потребителей.

Разработана система характеристик, составляющих цифровой портрет потребителя, выделены статические и динамические характеристики потенциальных потребителей и критерии сегментирования на рынке B2F.

Автором обоснован и сформирован подход и алгоритм сегментирования потребителей в рамках нового комплекса продвижения товара через рынок B2F, ориентированный в первую очередь на «лидеров мнения» и динамические элементы характеристик потребителей.

Практическая значимость заключается в возможности использования методических разработок автора, таких как алгоритм сегментирования потребителей, в том числе с учетом статических и динамических характеристик в процессе сегментирования рынка B2F.

Отдельные недостатки и замечания диссертационной работы. Полученные автором в ходе исследования результаты безусловно оцениваются положительно, но в то же время вызывают ряд замечаний.

1. Исследуя вопросы, связанные с инновациями, следовало ознакомиться с Руководством Осло – рекомендациями по сбору и анализу данных по инновациям.

2. Не вполне понятно за счет чего «Предложенный автором комплекс продвижения не смотря на прогнозируемый рост эффективности коммуникаций и продвижения товара требует привлечения больших ресурсов, чем традиционный комплекс продвижения» (с. 125).

3. Вызывает сомнение адекватность полученной автором модели – уравнения регрессии, поскольку $R^2 = 0.0504$, и оценка модели в целом по критерию Фишера не выполнена, хотя проведена оценка качества регрессионной модели по отдельным параметрам.

4. Имеются недостатки в оформлении.

Указанные недостатки не изменяют общей положительной оценки диссертационной работы Алекса Сергеевича, но требуют пояснения в ходе защиты.

Краснов Алекс Сергеевич опубликовал 26 научных работ в том числе в 3 публикации в изданиях, рекомендованных ВАК РФ, 7 статей проиндексированы в базе Scopus.

Автореферат диссертации адекватно отражает результаты исследования, выполненного соискателем.

Заключение о соответствии диссертации требованиям ВАК РФ.

В целом диссертационная работа «Стратегии сегментирования потребителей новых товаров в условиях цифровой экономики» является законченным научным исследованием и в полной мере соответствует требованиям, предъявляемым к кандидатским диссертациям. Автор заслуживает присуждения ему ученоей степени кандидата экономических наук по специальности 8.00.05 – Экономика и управление народным хозяйством (экономика, организация и управление предприятиями, отраслями, комплексами – маркетинг).

Официальный оппонент:

доцент кафедры маркетинга
ИУЭиФ К(П)ФУ, к.э.н.

(8.00.05 – Экономика и управление народным хозяйством), доцент



Е.С. Рольбина



Председателю совета по защите диссертаций
на соискание ученой степени кандидата наук, на соискание
ученой степени доктора наук Д 212.354.20
д.э.н., проф., Максимцеву И.А.
от Рольбиной Елены Сергеевны
паспорт: 9202 № 914030 выдан
УВД Вахитовского района г. Казани 02.02.2002
зарегистрированного по адресу: 420020, г. Казань, ул.
Бутлерова, дом 34а, кв. 16
моб. тел. 8(986)9207037
email: Elena.Rolbina@ksu.ru

СОГЛАСИЕ ОФИЦИАЛЬНОГО ОППОНЕНТА

Я, Рольбина Елена Сергеевна, согласна выступить в качестве официального оппонента на защите диссертации Краснова Алекса Сергеевича на соискание ученой степени кандидата экономических наук на тему: «Стратегии сегментирования потребителей новых товаров в условиях цифровой экономики», специальность 08.00.05 – Экономика и управление народным хозяйством (маркетинг).

В соответствии с Федеральным законом от 27.07.2006 №152-ФЗ «О персональных данных» настоящим даю согласие Федеральному государственному бюджетному образовательному учреждению высшего образования «Санкт-Петербургский государственный экономический университет» (далее – ФГБОУ ВО СПбГЭУ, место нахождения: 191023, Санкт-Петербург, ул. Садовая, д. 21) на обработку моих персональных данных, включая сбор, запись, систематизацию, накопление, хранение, уточнение (обновление, изменение), использование, передачу (распространение, предоставление, доступ), блокирование, удаление, уничтожение персональных данных. Согласиедается свободно, своей волей в целях включения персональных данных в аттестационное дело и защиты диссертации. Обработка персональных данных осуществляется ФГБОУ ВО СПбГЭУ не дольше, чем этого требуют цели обработки персональных данных.

Согласие распространяется на следующие персональные данные: фамилия, имя и отчество, ученая степень, ученое звание, шифр специальности, по которой защищена диссертация, место основной работы и должность, контактный телефон и e-mail, научные публикации в вышеуказанной сфере.

Также подтверждаю, что даю согласие на размещение полного текста отзыва на диссертацию на корпоративном портале (сайте) ФГБОУ ВО СПбГЭУ в информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» по адресу www.unecson.ru с момента подписания настоящего согласия и на 7 месяцев со дня защиты диссертации.

О себе сообщаю следующие данные:

| | |
|---|--|
| Фамилия, имя, отчество | Рольбина Елена Сергеевна |
| Ученая степень (№ диплома) | Кандидат экономических наук, диплом ЭК № 012677 от 02.06.1982 г. |
| Шифр и название научной специальности, по которой защищена диссертация | 08.00.05 - Экономика и управление народным хозяйством по отраслям и сферам деятельности |
| Ученое звание (по кафедре или специальности; № аттестата) | Доцент, диплом ДЦ № 021021 от 23.10.1996 г. |
| Полное наименование организации, являющееся основным местом работы, адрес | Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Казанский (Приволжский) федеральный университет» 420008, Россия, Республика Татарстан, г. Казань, ул. Кремлевская, д.18. |
| Занимаемая должность (с указанием структурного подразделения) | Доцент кафедры маркетинга |

Основные публикации по профилю оппонируемой диссертации

Статьи, опубликованные в рецензируемых научных журналах, рекомендованных ВАК Минобрнауки России

1. Рольбина Е.С. Современный подход к исследованию удовлетворенности потребителей качеством медицинских услуг / Рольбина Е.С., Новикова Е.Н., Шарафутдинова Н.С., Мартынова О.В. // Маркетинг и маркетинговые исследования. – 2020. - №3 (141). - С. 238-250.
2. Рольбина Е.С. Исследование возможностей влияния инструментов маркетинга на детерминанты спроса на потребительские товары / Рольбина Е.С., Новикова Е.Н. // Казанский экономический вестник. - 2019. - № 3 (41). - С. 40-46.
3. Рольбина Е.С. Стратегия развития предприятия / Рольбина Е.С., Бенкуидер Н. // Казанский экономический вестник. - 2018. - № 1 (33). - С. 10-15.
4. Рольбина Е.С. Рынок легковых автомобилей россии: основные тренды и перспективы развития / Вафин Л.Р., Рольбина Е.С., Хаметова Н.Г. // Экономика и предпринимательство. - 2017. - № 2-2 (79). - С. 1181-1190.
5. Рольбина Е.С. Технология совмещения качественных и количественных методов исследования / Рольбина Е.С. // Казанский экономический вестник. - 2017. - № 1 (27). - С. 104-109.
6. Рольбина Е.С. Анализ эффективности маркетинговых коммуникаций ХК "АК БАРС" / Каленская Н.В., Рольбина Е.С., Садреев Б.Р. // Казанский экономический вестник. - 2017. - № 4 (30). - С. 68-73.

Статьи, индексируемые в БД Scopus и WoS

7. Rolbina, E.S. Analysis and assessment of quality of medical services in conditions of digital transformation / Rolbina, E.S., Novikova, E.N., Sharafutdinova, N.S., Martynova, O.V., Akhmetshin, R.M. // Advances in Intelligent Systems and Computing. -2020. – 908. - c. 693-702

8. Rolbina, E.S. MODELING OF AN ENTREPRENEURIAL INFRASTRUCTURE SUPPORT SYSTEM IN THE REPUBLIC OF TATARSTAN / Palyakin R.B., Akhmetshin R.M., Rolbina E.S. // IIOAS journal Multidisciplinary Social Science & Management. - 2019. - Vol.10, S1 - P.162-167
9. Rolbina, E. Sequential method of client portfolio optimization / Rolbina, E. // Journal of Engineering and Applied Sciences. – 2017. - 12(19). - P. 4985-4989
10. Rolbina, E.S. TRADE NETWORK'S PRODUCT RANGE MANAGEMENT / Rolbina, E.S. // Academy of Strategic Management Journal. – 2016. - 15(SpecialIssue1)/ - P. 83–91
11. Rolbina, E. Marketing basis for structure and turnover of retail and office center / Rolbina, E., Khametova, N. // Research Journal of Applied Sciences, 2016. - 11(11)/ - P. 1178–1183
12. Rolbina, E.S. Marketing foundation for retail and office center's tenant mix / Rolbina, E.S., Kalenskaya, N.V., Novenkova, A.Z., Ukpere, W.I. // Problems and Perspectives in Management. – 2016. - 14(1). – P. 228–234.

Официальный оппонент

Кандидат экономических наук, доцент

Доцент кафедры маркетинга

ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный

университет»

/Е.С. Рольбина/


