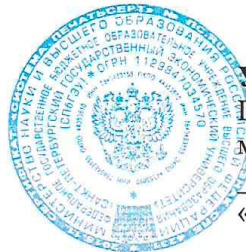


МИНОБРНАУКИ РОССИИ  
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Санкт-Петербургский государственный экономический университет»



УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебной и  
методической работе

/ Шубаева В.Г./

« 28 » августа 20 20 г.

УСТОЙЧИВЫЙ МАРКЕТИНГ

Рабочая программа дисциплины

Направление подготовки	38.03.02 Менеджмент
Направленность (профиль) программы	Международный бизнес
Уровень образования	высшего бакалавриат
Форма обучения	очная

Составитель(и):

\_\_\_\_\_ / д.э.н., профессор Соловьева Ю.Н.

\_\_\_\_\_ / к.э.н., доцент Халина Е.В.

Санкт-Петербург  
2020

## СОДЕРЖАНИЕ

1. ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ.....	3
2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ.....	3
3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ.....	3
4. ОБЪЕМ И СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ.....	4
5. СОДЕРЖАНИЕ РАЗДЕЛОВ И ТЕМ ДИСЦИПЛИНЫ.....	5
6. ЗАНЯТИЯ СЕМИНАРСКОГО ТИПА.....	6
7. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ.....	7
8. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ.....	9
9. РЕСУРСНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ.....	9
9.1. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины.....	9
9.2. Материально-техническое обеспечение учебного процесса. <b>Ошибка!</b> <b>Закладка не определена.</b>	
10. ОСОБЕННОСТИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ ДЛЯ ИНВАЛИДОВ И ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ.....	11
11. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ.....	12

## 1. ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ

**Цель дисциплины:** формирование у студентов осознания необходимости внедрения принципов устойчивого развития и овладение навыками разработки маркетинговых программ, направленных на развитие моделей устойчивого потребления

### **Задачи:**

- изучение концептуальных, теоретических и методических основ устойчивого маркетинга;
- проведение эмпирического исследования в области устойчивого потребления и обработка полученных результатов статистическими методами;
- разработка программы продвижения инновационных моделей устойчивого потребления

В процессе обучения предполагается текущий контроль усвоения материала и закрепление полученных знаний студентов, а также выработка навыков принятия самостоятельных решений в маркетинговой деятельности посредством рассмотрения конкретных деловых ситуаций.

## 2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Дисциплина Б1.В.03 «Устойчивый маркетинг» относится к вариативной части Блока 1 и является обязательной для освоения обучающимся после выбора обучающимся направленности (профиля) программы.

## 3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы, представлены в таблице 3.1.

Таблица 3.1 – Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Код и наименование компетенции выпускника	Этапы формирования компетенций	Планируемые результаты обучения / индикаторы достижения компетенций (показатели освоения компетенции)
ПК-6: способностью участвовать в управлении	ПК-6	Декомпозиция II: Знать:

<p>проектом, программой внедрения технологических и продуктовых инноваций или программой организационных изменений</p>	<p>основные результаты новейших исследований по проблемам менеджмента; современные теории и концепции устойчивого развития организации, ее организационных структур; взаимосвязь поведения потребителей и устойчивого потребления на различных этапах деятельности организации, принципы оценки потребительской ценности и разработки направлений политики устойчивого маркетинга в системе управления проектами, программами инновационных и организационных изменений</p> <p>З(П) (ПК-6);</p> <p>Уметь:</p> <p>участвовать в управлении организацией, принимать организационно-управленческие решения и оценивать их последствия, разрабатывать программы внедрения технологических и продуктовых инноваций и программы организационных изменений и обеспечивать их реализацию У(П) (ПК-6);</p> <p>Владеть:</p> <p>способностью участвовать в разработке программы внедрения технологических и продуктовых инноваций и программы организационных изменений с учетом анализа потребительской ценности и взаимосвязи поведения потребителей и устойчивого потребления на рынке, а также обеспечивать их реализацию В(П) (ПК-6);</p>
--	---

#### 4. ОБЪЕМ И СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ

Трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетные единицы, 108 часов, из которых 36 часов самостоятельной работы обучающегося отводится на подготовку и защиту экзамена.

Форма промежуточной аттестации: экзамен - 6 семестр.

Распределение фонда времени по темам дисциплины по очной форме обучения представлено в таблице 4.1.

Таблица 4.1 – Распределение фонда времени по темам дисциплины

Номер и наименование тем	Объем дисциплины (ак. часы)			
	Контактная работа			СРО
	ЗЛТ	ПЗ	ЛР	
1	2	3	4	5

1. Концепция устойчивого развития: история возникновения	2	2	-	4
2. Концепция устойчивого развития в России и в мире	4	6	-	8
3. Устойчивое потребление	4	6	-	12
4. Описательная статистика и кластерный анализ в исследовании моделей устойчивого потребления	2	4	-	10
5. Понятие, принципы и концепции устойчивого маркетинга	4	2	-	4
6. Стратегии устойчивого маркетинга	2	4	-	4
7. Комплекс маркетинга по продвижению инновационных моделей устойчивого потребления	4	8	-	12
<b>Всего по дисциплине:</b>	<b>22</b>	<b>32</b>	<b>-</b>	<b>54</b>

\*ЗЛТ – занятия лекционного типа, ПЗ – все виды занятий семинарского типа, кроме лабораторных работ, ЛР – лабораторные работы, СРО – самостоятельная работа обучающегося

## 5. СОДЕРЖАНИЕ РАЗДЕЛОВ И ТЕМ ДИСЦИПЛИНЫ

### Тема 1. Концепция устойчивого развития: история возникновения

История формирования концепции устойчивого развития. Триединая концепция устойчивого развития. Международные и российские институты и стандарты. Критика концепции устойчивого развития.

### Тема 2. Концепция устойчивого развития в России и в мире

Цели развития в Декларации тысячелетия. Повестка дня в области устойчивого развития на период до 2030 года. Мониторинг достижения целей устойчивого развития в России. Новая экологическая парадигма. Современные теории и концепции устойчивого развития организации, ее организационных структур.

### Тема 3. Устойчивое потребление

Традиционное потребление, современный консьюмеризм и устойчивое потребление. Взаимосвязь поведения потребителей и устойчивого потребления на различных этапах деятельности организации. Компоненты модели устойчивого потребления. Оценка экологического следа. Тренды устойчивого потребления в России и в мире. Барьеры для перехода ценностей в фактическое покупательское поведение.

### Тема 4. Описательная статистика и кластерный анализ в исследовании моделей устойчивого потребления

Цели маркетингового исследования поведения потребителей. Составление анкеты маркетингового исследования. Типы переменных. Описательные статистики и их

интерпретация в рамках маркетингового исследования. Анализ сопряженности. Кластерный анализ. Сегментация.

### **Тема 5. Понятие, принципы и концепции устойчивого маркетинга**

Устойчивый маркетинг и гринвошинг. Понятие, принципы и модели устойчивого маркетинга. Маркетинг вовлечения и когнитивный маркетинг в продвижении инновационных моделей устойчивого потребления. Краудсорсинг и сотворчество ценности.

Управление проектами по продвижению моделей устойчивого потребления на рынке. Разработка программы организационных изменений по внедрению устойчивого маркетинга на предприятии.

### **Тема 6. Стратегии устойчивого маркетинга**

Скрининг социально-экологических проблем. Сегментация и таргетинг. Инновации устойчивого маркетинга.

### **Тема 7. Комплекс маркетинга по продвижению инновационных моделей устойчивого потребления**

Принципы оценки потребительской ценности и разработки направлений политики устойчивого маркетинга в системе управления проектами, программами инновационных и организационных изменений. Разработка товара в устойчивом маркетинге. Производство и упаковка товара в устойчивом маркетинге. Адаптация товарного предложения. Модель формирования цены. Особенности ценообразования в устойчивом маркетинге. Ценовая дифференциация. Цена как индикатор качества. Обеспечение устойчивой сбытовой политики. Особенности каналов сбыта в устойчивом маркетинге. Внедрение технологических инноваций в процесс организации сбыта в устойчивом маркетинге. Особенности коммуникативной политики в устойчивом маркетинге. Устойчивый маркетинг как средство управления репутацией. Подходы к формированию бюджета проекта по продвижению моделей устойчивого потребления на рынке.

## **6. ЗАНЯТИЯ СЕМИНАРСКОГО ТИПА**

Таблица 6.1 – Практические занятия/ Семинарские занятия / Лабораторные работы

№ темы	Тема занятия	Вид занятия / Оценочное средство
1	2	3
1.1	Концепция устойчивого развития в России и в мире. История возникновения	ПЗ: Анализ конкретной ситуации
2.1	Потребительские тренды, связанные с устойчивым развитием,	ПЗ: Презентация

	устойчивым маркетингом, устойчивым потреблением	
2.2	Сравнение российских и зарубежных примеров потребительских трендов, связанных с устойчивым развитием, устойчивым маркетингом, устойчивым потреблением	ПЗ: Презентация
2.3	Анализ потребительских трендов, связанных с устойчивым развитием, устойчивым маркетингом, устойчивым потреблением для выбранного рынка	ПЗ: Презентация
3.1	Современный консьюмеризм и устойчивое потребление	ПЗ: Анализ конкретной ситуации
3.2	Разработка дизайна исследования поведения потребителей на выбранном рынке	ПЗ: Анализ конкретной ситуации
3.3	Сравнение российских и зарубежных примеров благотворительных проектов на выбранном рынке	ПЗ: Анализ конкретной ситуации
4.1	Описательная статистика в исследовании моделей устойчивого потребления	ПЗ: Решение задач
4.2	Кластерный анализ в исследовании моделей устойчивого потребления	ПЗ: Решение задач
5	Понятие, принципы и концепции устойчивого маркетинга	ПЗ: Кейс
6.1	Стратегии устойчивого маркетинга	ПЗ: Презентация
6.2	Сегментация и адаптация маркетинговой стратегии для выделенных сегментов	ПЗ: Презентация
7.1	Комплекс устойчивого маркетинга. Устойчивая товарная и сбытовая политика	ПЗ: Анализ конкретной ситуации
7.2	Комплекс устойчивого маркетинга. Устойчивая ценовая и коммуникативная политика	ПЗ: Анализ конкретной ситуации
7.3	Разработка плана устойчивого маркетинга для выделенных сегментов потребителей	ПЗ: Анализ конкретной ситуации
7.4	Бюджет устойчивого маркетинга	ПЗ: Анализ конкретной ситуации

\* ПЗ – практические занятия, СЗ – семинарские занятия, ЛР – лабораторные работы

## 7. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ

### 7.1. Методические указания для обучающегося по освоению дисциплины

Для формирования четкого представления об объеме и характере знаний и умений, которыми надо будет овладеть по дисциплине в самом начале учебного курса обучающийся должен ознакомиться с учебно-методической документацией:

- рабочей программой дисциплины: с целями и задачами дисциплины, ее связями с другими дисциплинами образовательной программы, перечнем знаний и умений, которыми в процессе освоения дисциплины должен владеть обучающийся,
- порядком проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации;
- графиком консультаций преподавателей кафедры.

Систематическое выполнение учебной работы на занятиях лекционных и семинарских типов, а также выполнение самостоятельной работы позволит успешно освоить дисциплину.

В процессе освоения дисциплины обучающимся следует:

- слушать, конспектировать излагаемый преподавателем материал;
- ставить, обсуждать актуальные проблемы курса, быть активным на занятиях;
- задавать преподавателю уточняющие вопросы с целью уяснения теоретических положений;
- выполнять задания практических занятий полностью и установленные сроки.

При затруднениях в восприятии материала следует обратиться к основным литературным источникам. Если разобраться в материале не удалось, то обратиться к лектору (по графику его консультаций) или к преподавателю на занятиях семинарского типа.

Обучающимся, пропустившим занятия (независимо от причин), не имеющим письменного решения задач или не подготовившимся к данному занятию, рекомендуется не позже чем в 2 - недельный срок явиться на консультацию к преподавателю и отчитаться по теме.

## 7.2. Организация самостоятельной работы

Под самостоятельной работой обучающихся понимается планируемая работа обучающихся, направленная на формирование указанных компетенций, выполняемая во внеаудиторное время по заданию и при методическом руководстве преподавателя, без его непосредственного участия.

Методическое обеспечение самостоятельной работы при наличии обучающихся лиц с ограниченными возможностями представляется в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья.

Виды самостоятельной работы по дисциплине представлены в таблице 7.2.1.

Таблица 7.2.1 – Организация самостоятельной работы обучающегося

№ темы	Вид самостоятельной работы
--------	----------------------------



№ темы	Вид самостоятельной работы
1	2
1-4	Подготовка к проверке знаний по теме. Подготовка разделов презентации к защите результатов исследования. Подготовка к экзамену.
5-7	Подготовка к проверке знаний по теме. Подготовка проектно-аналитической работы. Подготовка к экзамену.

Каждый вид СРО, указанный в таблице 7.2.1, обеспечен методическими материалами.

## 8. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

В преподавании дисциплины «Устойчивый маркетинг» используются разнообразные образовательные технологии как традиционные, так и с применением активных и интерактивных методов обучения.

Активные и интерактивные методы обучения:

- проблемная лекция (тема № 1, 3);
- анализ конкретных ситуаций (темы № 1, 3, 7);
- кейс-технология (тема № 5).

Проблемная лекция - лекция характеризуется проблемным изложением материала: преподаватель ставит вопрос или формулирует проблемную задачу и показывает варианты ответов или способов решения, а студенты наблюдают за поиском и определяют свое отношение к полученному материалу.

Анализ конкретных ситуаций - анализ предложенной ситуации, как совокупности фактов и данных, определяющих то или иное явление, имевшее место в практике, которым в ходе учебных занятий дается оценка.

Кейс-технология - включает порядок рассмотрения, анализа кейса, поиск и презентацию решения, выработку экспертной оценки, опирающейся на определенные критерии. Кейс – разновидность производственной или экономической ситуации, специально сформулированной преподавателем для анализа, решения, оценки обучающимися.

## 9. РЕСУРСНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

### 9.1. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

Таблица 9.1.1 – Учебно-методическое обеспечение дисциплины

Библиографическое описание издания	Основна я/ доп. литерату ра	КНИГООБЕСПЕЧЕННОСТЬ	
		печатные издания (кол-во)	электронные (наименование ресурсов)
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>
1. Устойчивый маркетинг: учебное пособие / О.У. Юлдашева, Ю.Н. Соловьева, О.А. Конникова [и др.] — Санкт-Петербург : Изд-во СПбГЭУ, 2019. — 163 с. - Сведения доступны также по Интернету: <a href="http://opac.unecon.ru">opac.unecon.ru</a>	Осн.	60	<a href="http://opac.unecon.ru">ЭБ ОРАС.UNECON.RU</a>
2. Наумов, В.Н. Поведение потребителей : учебное пособие / В.Н. Наумов. – Москва : ИНФРА-М, 2014. - 248 с.	Доп.	-	<a href="http://znanium.ru">ЭБС ZNANIUM</a>

Таблица 9.1.2 – Перечень современных профессиональных баз данных (СПБД)

№	Наименование СПБД
1	Электронная библиотека Grebennikon.ru – <a href="http://www.grebennikon.ru">www.grebennikon.ru</a>
2	Научная электронная библиотека eLIBRARY – <a href="http://www.elibrary.ru">www.elibrary.ru</a>
3	Научная электронная библиотека КиберЛеника – <a href="http://www.cyberleninka.ru">www.cyberleninka.ru</a>
4	База данных ПОЛПРЕД Справочники – <a href="http://www.polpred.com">www.polpred.com</a>
5	База данных OECD Books, Papers & Statistics на платформе OECD iLibrary – <a href="http://www.oecd-ilibrary.org">www.oecd-ilibrary.org</a>

Таблица 9.1.3 – Перечень информационных справочных систем (ИСС)

№	Наименование ИСС
1	Справочная правовая система КонсультантПлюс (инсталлированный ресурс СПбГЭУ или <a href="http://www.consultant.ru">www.consultant.ru</a> )
2	Справочная правовая система «ГАРАНТ» (инсталлированный ресурс СПбГЭУ или <a href="http://www.garant.ru">www.garant.ru</a> )
3	Информационно-справочная система «Кодекс» (инсталлированный ресурс СПбГЭУ или <a href="http://www.kodeks.ru">www.kodeks.ru</a> )
4	Электронная библиотечная система BOOK.ru - <a href="http://www.book.ru">www.book.ru</a>
5	Электронная библиотечная система ЭБС ЮРАЙТ – <a href="http://www.urait.ru">www.urait.ru</a>
6	Электронно-библиотечная система ЗНАНИУМ (ZNANIUM) – <a href="http://www.znanium.com">www.znanium.com</a>
7	Электронная библиотека СПбГЭУ– <a href="http://opac.unecon.ru">opac.unecon.ru</a>

## 9.2. Материально-техническое обеспечение учебного процесса

Для реализации данной дисциплины имеются специальные помещения для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы.

Таблица 9.2.1 – Перечень программного обеспечения (ПО)

№ п/п	Наименование ПО
1	Microsoft Windows Professional (КОНТРАКТ № 244/20 «26» июня 2020 г)
2	Microsoft Office Professional (КОНТРАКТ № 244/20 «26» июня 2020 г)
3	7-Zip (freeware)

## 10. ОСОБЕННОСТИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ ДЛЯ ИНВАЛИДОВ И ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

Обучение обучающихся с ограниченными возможностями здоровья при необходимости осуществляется на основе адаптированной рабочей программы с использованием специальных методов обучения и дидактических материалов, составленных с учетом особенностей психофизического развития, индивидуальных возможностей и состояния здоровья таких обучающихся (обучающегося).

В целях освоения учебной программы дисциплины инвалидами и лицами с ограниченными возможностями здоровья Университет обеспечивает:

- для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья по зрению: размещение в доступных для обучающихся, являющихся слепыми или слабовидящими, местах и в адаптированной форме справочной информации о расписании учебных занятий; присутствие ассистента, оказывающего обучающемуся необходимую помощь; выпуск альтернативных форматов методических материалов (крупный шрифт или аудиофайлы);
- для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья по слуху: надлежащими звуковыми средствами воспроизведение информации;
- для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья, имеющих нарушения опорно-двигательного аппарата: возможность беспрепятственного доступа обучающихся в учебные помещения, туалетные комнаты и другие помещения кафедры, а также пребывание в указанных помещениях.

Образование обучающихся с ограниченными возможностями здоровья может быть организовано как совместно с другими обучающимися, так и в отдельных группах или в отдельных организациях.

## **11. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ**

Фонд оценочных средств для проведения аттестации уровня сформированности компетенций обучающихся по дисциплине оформляется отдельным документом и является приложением к рабочей программе дисциплины (модуля).