


МИНОБРНАУКИ РОССИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Санкт-Петербургский государственный экономический университет»



УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебной и
методической работе


 / Шубаева В.Г./
« 17 » 20 19 г.

**МЕЖДУНАРОДНЫЕ КОНВЕНЦИИ И СОГЛАШЕНИЯ ПО
ТОВАРАМ И ТОРГОВЛЕ**

Рабочая программа дисциплины

Направление подготовки	38.03.07 Товароведение
Направленность (профиль) программы	Экспертиза и менеджмент товаров
Уровень образования	высшего бакалавриат
Форма обучения	очная

Составитель:

 / д.ю.н. Рогачевский А.Л.

Санкт-Петербург
2019

СОДЕРЖАНИЕ

1. ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ
 2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ
 3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ
 4. ОБЪЕМ И СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ
 5. СОДЕРЖАНИЕ РАЗДЕЛОВ И ТЕМ ДИСЦИПЛИНЫ
 6. ЗАНЯТИЯ СЕМИНАРСКОГО ТИПА
 7. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ
 - 7.1. Методические указания для обучающегося по освоению дисциплины
 - 7.2. Организация самостоятельной работы
 8. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ
 9. РЕСУРСНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ
 - 9.1. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины
 - 9.2. Материально-техническое обеспечение учебного процесса
 10. ОСОБЕННОСТИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ ДЛЯ ИНВАЛИДОВ И ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ
 11. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ
- ЛИСТ РЕГИСТРАЦИИ ИЗМЕНЕНИЙ

1. ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ

Цель дисциплины: приобретение слушателями комплексных знаний о международно-правовой базе мировой торговли, а также навыков правильного применения нормативных положений в данной предметной области.

Задачи: изучение основных институтов международного торгового права; анализ его теоретических проблем как в публично-правовой, так и в частноправовой сфере; исследование практики применения норм международного торгового права; восприятие изменений в законодательстве и правоприменительной практике.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Дисциплина Б1.Б21 «Международные конвенции и соглашения по товарам и торговле» относится к обязательной части блока Б1.Б, является обязательной для освоения обучающимся после выбора обучающимся направленности (профиля) программы.

3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с планируемыми результатами освоения ОПОП представлены в таблице 3.1.

Таблица 3.1 – Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Код и наименование компетенции выпускника	Этапы формирования компетенций	Планируемые результаты обучения / индикаторы достижения компетенций (показатели освоения компетенции)
ОПК-3. умением использовать нормативно-правовые акты в своей профессиональной деятельности	Второй уровень (углубленный) (ОПК-3)-2	Знать: нормативно-правовые акты, необходимые для осуществления своей профессиональной деятельности, и в смежных отраслях; механизм принятия и утверждения нормативно-правовых актов 32 (ОПК-3); Уметь: применять нормативно-правовые акты при осуществлении своей профессиональной деятельности У2 (ОПК-3); Владеть: навыками работы с нормативно-правовыми актами при осуществлении своей профессиональной деятельности В2 (ОПК-3).

4. ОБЪЕМ И СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ

Общая трудоёмкость дисциплины составляет 4 зачётные единицы, 144 часов, из которых 36 часов самостоятельной работы обучающегося отводится на подготовку и защиту экзамена

Форма промежуточной аттестации: экзамен – 4 семестр.

Распределение фонда времени по темам дисциплины по очной форме обучения представлено в таблице 4.1

Таблица 4.1 – Распределение фонда времени по темам дисциплины (очная форма обучения)

Номер и наименование тем	Объем дисциплины (ак. часы)			
	Контактная работа			СРО
	ЗЛТ	ПЗ	ЛР	
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>
Тема 1. Система источников международного торгового права: формирование и современное состояние.	4	4		12
Тема 2. Основные международные организации в сфере торговли. Всемирная торговая организация (ВТО) и основы её деятельности. Принципы и правила международной торговли.	4	4		12
Тема 3. Соглашения в рамках ВТО. Обязательства России в рамках ВТО.	2	6		12
Тема 4. Соглашения в области таможенно-тарифного регулирования.	2	4		12
Тема 5. Евразийский экономический союз. Соглашения России и основы международной торговли в рамках Евразийского экономического союза.	2	4		12
Тема 6. Частноправовые основы международной торговли. Международная торговая палата, ЮНСИТРАЛ и УНИДРУА и их роль в формировании международного торгового права.	4	4		12
Тема 7. Основные частноправовые конвенции и другие источники, адресованные участникам международных торговых отношений. Разрешение частноправовых споров в международной торговле.	4	6		13
Всего по дисциплине:	22	32		90

5. СОДЕРЖАНИЕ РАЗДЕЛОВ И ТЕМ ДИСЦИПЛИНЫ

Тема 1. Система источников международного торгового права: формирование и современное состояние.

Возникновение и формирование международного торгового права: опыт России и зарубежных стран. Важность исторического опыта X–XX вв. для формирования современной внешнеторговой политики России. Глобализация

мировой экономики и необходимость институционального закрепления взаимных прав и обязанностей государств. Основные проявления глобализации (либерализация, интеграция, взаимозависимость). Необходимость нормативного регулирования перемещения через границы государств природных ресурсов, факторов производства, полуфабрикатов и готовых изделий. Этапы экономической интеграции.

Современные международные конвенции и соглашения о торговле и товарах. Основная цель и задачи международных конвенций и договоров в области торговли товарами, работами, услугами. Виды международных конвенций и договоров. Взаимные права и обязанности государств – участников международных конвенций и договоров.

Виды классификаций и структура международных конвенций и соглашений по торговле. Основные международные конвенции и соглашения, регламентирующие внешнеторговые отношения стран и внешнеэкономическую деятельность. Конвенции и соглашения в области международных коммерческих споров.

Тема 2. Основные международные организации в сфере торговли. Всемирная торговая организация (ВТО) и основы её деятельности. Принципы и правила международной торговли.

Формирование многосторонней системы международной торговли История создания и развития ГАТТ. Раунды переговоров в рамках ГАТТ.

Всемирная торговая организация (ВТО) как международный орган, устанавливающий правила торговли между странами. Цели ВТО. Функции ВТО.

Структура, органы управления и основы деятельности ВТО. Основные обязательства стран – членов ВТО – в области проведения внешнеторговой политики. Основы и необходимость реформирования системы многосторонних торговых отношений. Режим наибольшего благоприятствования и его значение для установления равноправных отношений между странами – партнерами. Невозможность установления разных правил по отношению к торговым партнерам – третьим странам.

Принцип национального режима – основа равноправного отношения к зарубежным и отечественным товарам, работам, услугам.

Принцип транспарентности национального внешнеторгового законодательства как основа долгосрочных экономических связей между государствами.

Правила торговли, вытекающие из принципов ВТО. Основные тенденции мировой торговли, обусловленные правилами ВТО.

Тема 3. Соглашения в рамках ВТО. Обязательства России в рамках ВТО.

Виды и формы глобальных и региональных группировок в международной торговле. Транснациональные компании в международной торговле.

Соглашения в рамках ВТО: Соглашение о создании ВТО, Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ-1994), Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС), Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС).

Структура Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ-1994). Обязательства Российской Федерации при вступлении в ВТО.

Тема 4. Соглашения в области таможенно-тарифного регулирования.

Роль и значение таможенно-тарифного регулирования в регулировании международной торговли. Трансформация таможенных тарифов. Таможенные тарифы развитых, развивающихся и наименее развитых стран. Влияние таможенных тарифов на мировую торговлю.

Критерии отнесения страны к «большой» или «малой» в мировой торговле. Условия и порядок взаимного снижения тарифов. Антидемпинговые, специальные и компенсационные пошлины в мировой торговле. Механизмы применения особых видов пошлин.

Тема 5. Евразийский экономический союз. Соглашения России и основы международной торговли в рамках Евразийского экономического союза.

Основные обязательства Российской Федерации при создании Таможенного союза (Россия, Беларусь, Казахстан) и Евразийского экономического союза. Нормативное регулирование создания зон свободной торговли между странами Таможенного союза и третьими странами.

Базовые документы Евразийского экономического союза о регулировании внешней торговли.

Перспективы трансформации нормативной базы Евразийского экономического союза о регулировании внешней торговли.

Тема 6. Частноправовые основы международной торговли. Международная торговая палата, ЮНСИТРАЛ и УНИДРУА и их роль в формировании международного торгового права.

Источники, на основе которых осуществляется частноправовое регулирование внешнеэкономических сделок. Аспекты правового регулирования внешнеторговых сделок по ГК РФ и ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

Международные договоры о правовой помощи по гражданским и торговым делам.

Внешнеторговая деятельность и внешнеторговая сделка. Специфика внешнеэкономической сделки. Форма внешнеэкономической сделки. Особенности правоотношений с участием потребителей.

Международные бартерные сделки и их специфика.

Международная торговая палата, её основные задачи и деятельность.

Комиссия ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ), её роль в унификации международного торгового права.

Международный институт унификации частного права (УНИДРУА), его основные задачи и функции. Принципы УНИДРУА и их значение. Типовой контракт. Виды типовых контрактов.

Основные положения и сущность теории «lex mercatoria».

Тема 7. Основные частноправовые конвенции и другие источники, адресованные участникам международных торговых отношений.

Разрешение частноправовых споров в международной торговле.

Договор международной купли-продажи товаров. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., Конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров 1986 г., Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г. Проблема применения права по вопросам содержания сделок, принцип свободы выбора применимого права. Соглашение сторон о выборе подлежащего применению права, его содержание и форма.

Основные черты и положения Инкотермс-2019.

Понятие международного арбитража, отличие от российского понятия «арбитражный суд». Виды коммерческого арбитража. Международные конвенции по процессуальным вопросам. АПК РФ и Закон РФ «О международном коммерческом арбитраже».

Арбитражное соглашение, арбитражная оговорка, третейская запись.

Постоянно действующие арбитражи и арбитражи *ad hoc*. Роль ЮНСИТРАЛ, Международной торговой палаты и торгово-промышленных палат в урегулировании международных споров.

Нью-Йоркская конвенция 1958 г. о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений.

Альтернативные способы разрешения международных споров. Примирительная процедура. Примирительный регламент ЮНСИТРАЛ.

6. ЗАНЯТИЯ СЕМИНАРСКОГО ТИПА

Таблица 6.1 – Практические занятия / Семинарские занятия

№ темы	Тема занятия	Вид занятия / Наименование оценочных средств
1	2	3
1	Система источников международного торгового права: формирование и современное состояние.	ПЗ: анализ конкретных ситуаций
2	Основные международные организации в сфере торговли. Всемирная торговая организация (ВТО) и основы её деятельности. Принципы и правила международной торговли.	ПЗ: анализ конкретных ситуаций
3	Соглашения в рамках ВТО. Обязательства России в рамках ВТО.	ПЗ: анализ конкретных ситуаций
4	Соглашения в области таможенно-тарифного регулирования.	ПЗ: анализ конкретных ситуаций
5	Евразийский экономический союз. Соглашения России и основы международной торговли в рамках Евразийского экономического союза.	ПЗ: анализ конкретных ситуаций

6	Частноправовые основы международной торговли. Международная торговая палата, ЮНСИТРАЛ и УНИДРУА и их роль в формировании международного торгового права.	ПЗ: анализ конкретных ситуаций
7	Основные частноправовые конвенции и другие источники, адресованные участникам международных торговых отношений. Разрешение частноправовых споров в международной торговле.	ПЗ: анализ конкретных ситуаций

7. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ

7.1. Методические указания для обучающегося по освоению дисциплины

Для формирования четкого представления об объеме и характере знаний и умений, которыми надо будет овладеть по дисциплине в самом начале учебного курса обучающийся должен ознакомиться с учебно-методической документацией:

- рабочей программой дисциплины: с целями и задачами дисциплины, ее связями с другими дисциплинами образовательной программы, перечнем знаний и умений, которыми в процессе освоения дисциплины должен владеть обучающийся,
- порядком проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации;
- графиком консультаций преподавателей кафедры.

Систематическое выполнение учебной работы на занятиях лекционных и семинарских типов, а также выполнение самостоятельной работы позволит успешно освоить дисциплину.

В процессе освоения дисциплины обучающимся следует:

- слушать, конспектировать излагаемый преподавателем материал;
- ставить, обсуждать актуальные проблемы курса, быть активным на занятиях;
- задавать преподавателю уточняющие вопросы с целью уяснения теоретических положений;
- выполнять задания практических занятий полностью и установленные сроки.

При затруднениях в восприятии материала следует обратиться к основным литературным источникам. Если разобраться в материале не удалось, то обратиться к лектору (по графику его консультаций) или к преподавателю на занятиях семинарского типа.

Обучающимся, пропустившим занятия (независимо от причин), не имеющим письменного решения задач или не подготовившимся к данному занятию, рекомендуется не позже чем в 2 – недельный срок явиться на консультацию к преподавателю и отчитаться по теме.

7.2. Организация самостоятельной работы

Под самостоятельной работой обучающихся понимается планируемая работа обучающихся, направленная на формирование указанных компетенций, выполняемая во внеаудиторное время по заданию и при методическом руководстве преподавателя, без его непосредственного участия.

Методическое обеспечение самостоятельной работы при наличии обучающихся лиц с ограниченными возможностями представляется в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья.

Виды самостоятельной работы по дисциплине представлены в таблице 7.2.1.

Таблица 7.2.1 – Организация самостоятельной работы обучающегося

№ темы	Вид самостоятельной работы
1	2
1-7	Подготовка к аудиторным занятиям по дисциплине.
1-7	Подготовка к решению практических задач
1-5	Подготовка к контрольной точке № 1
6-7	Подготовка к контрольной точке № 2

Каждый вид СРО, указанный в таблице 7.2.1 обеспечен методическими материалами.

8. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

В преподавании дисциплины **«Международные конвенции и соглашения по товарам и торговле»** используются разнообразные образовательные технологии как традиционные, так и с применением активных и интерактивных методов обучения.

Активные и интерактивные методы обучения:

- *проблемная лекция (тема №1–7);*
- *анализ конкретных ситуаций (тема № 1–7).*

Проблемная лекция – важнейшим показателем «проблемности» характера обучения является наличие познавательной проблемы. «Проблема» может быть сформулирована на основе материалов истории науки, социальной практики, в контексте предстоящей профессиональной деятельности. Лекция характеризуется проблемным изложением материала: преподаватель ставит вопрос или формулирует проблемную задачу и показывает варианты ответов или способов решения, а студенты наблюдают за поиском и определяют свое отношение к полученному материалу.

В состав методического обеспечения проблемной лекции входят: перечень «проблемных» вопросов для рассмотрения и последующего обсуждения (и их временной регламент); наглядные пособия (слайды, раздаточные материалы), отражающие не только теоретические положения дисциплины, но и фактографические данные, иллюстрирующие реальную практику в рассматриваемой области; подборка актуальных статей, материалов для рефлексивного чтения.

Анализ конкретных ситуаций – это анализ предложенной ситуации, как

совокупности фактов и данных, определяющих то или иное явление, имевшее место в практике, которым в ходе учебных занятий дается оценка.

9. РЕСУРСНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

9.1. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

Таблица 9.1.1 – Учебно-методическое обеспечение дисциплины

Библиографическое описание издания (автор, заглавие, вид, место и год издания, кол. стр.)	Основная/ дополнительная литература	Книгообеспеченность	
		Кол-во. экз. в библ. СПбГЭУ	Электронны е ресурсы
Шумилов, В. М. Право всемирной торговой организации (вто) : учебник для бакалавриата и магистратуры / В.М. Шумилов. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2019. – 219 с.	основная	-	ЭБС Юрайт
Международная торговля : учебник для бакалавриата и магистратуры / Р.И. Хасбулатов [и др.]. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2019. – 405 с.	основная	-	ЭБС Юрайт
Каширкина, А. А. Россия, Евразийский экономический союз и Всемирная торговая организация : монография / А.А. Каширкина, А.Н. Морозов. – Москва : ИНФРА-М : Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве РФ, 2019. – 295 с.	дополнительная	-	ЭБС Znanium
Смбатян, А. С. Толкование и применение правил Всемирной торговой организации : монография / А.С. Смбатян. – Москва : ИНФРА-М, 2017. – 448 с.	дополнительная	-	ЭБС Znanium
Россия в системе Всемирной торговой организации : учебник / А. Ф. Завгородний. – СПб. : Изд-во СПбГЭУ, 2017. – 277 с. - Сведения доступны также по Интернету: orac.unesco.ru .	дополнительная	55	ЭБ ОРАС.UNESCO N.RU
Кузнецова, Г. В. Международная торговля товарами и услугами в 2 ч. Часть 1. : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Г. В. Кузнецова, Г. В. Подбиралина. 2-е изд., перераб. и доп. Москва : Издательство Юрайт, 2019. – 282 с.	дополнительная	-	ЭБС Юрайт
Кузнецова, Г. В. Международная торговля товарами и услугами в 2 ч. Часть 2. : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Г. В. Кузнецова, Г.В. Подбиралина. 2-е изд., перераб. и доп. Москва : Издательство Юрайт, 2018. – 273 с.	дополнительная	-	ЭБС Юрайт
Международная торговля: вчера, сегодня, завтра : монография / Шишкин А.В., под ред. Москва : Русайнс, 2017. – 233 с.	дополнительная	-	ЭБС BOOK

Таблица 9.1.2 – Перечень современных профессиональных баз данных (СПБД)

№	Наименование СПБД
1	Электронная библиотека Grebennikon.ru – www.grebennikon.ru
2	Научная электронная библиотека eLIBRARY – www.elibrary.ru
3	Научная электронная библиотека КиберЛеника – www.cyberleninka.ru
4	База данных ПОЛПРЕД Справочники – www.polpred.com
5	База данных OECD Books, Papers & Statistics на платформе OECD iLibrary – www.oecd-ilibrary.org

Таблица 9.1.3 – Перечень информационных справочных систем (ИСС)

№	Наименование ИСС
1	Справочная правовая система КонсультантПлюс (инсталлированный ресурс СПбГЭУ или www.consultant.ru)
2	Справочная правовая система «ГАРАНТ» (инсталлированный ресурс СПбГЭУ или www.garant.ru)
3	Информационно-справочная система «Кодекс» (инсталлированный ресурс СПбГЭУ или www.kodeks.ru)
4	Электронная библиотечная система BOOK.ru - www.book.ru
5	Электронная библиотечная система ЭБС ЮРАЙТ – www.urait.ru
6	Электронно-библиотечная система ЗНАНИУМ (ZNANIUM) – www.znanium.com
7	Электронная библиотека СПбГЭУ – opac.unecon.ru

9.2. Материально-техническое обеспечение учебного процесса

Для реализации данной дисциплины имеются специальные помещения для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы.

Таблица 9.2.1 – Перечень программного обеспечения (ПО)

№ п/п	Наименование ПО
1	Microsoft Windows Professional (КОНТРАКТ № 244/20 «26» июня 2020 г)
2	Microsoft Office Professional (КОНТРАКТ № 244/20 «26» июня 2020 г)
3	7-Zip (freeware)

10. ОСОБЕННОСТИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ ДЛЯ ИНВАЛИДОВ И ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

Обучение обучающихся с ограниченными возможностями здоровья при необходимости осуществляется на основе адаптированной рабочей программы с использованием специальных методов обучения и дидактических материалов, составленных с учетом особенностей психофизического развития, индивидуальных возможностей и состояния здоровья таких обучающихся

(обучающегося).

В целях освоения учебной программы дисциплины инвалидами и лицами с ограниченными возможностями здоровья Университет обеспечивает:

- для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья по зрению: размещение в доступных для обучающихся, являющихся слепыми или слабовидящими, местах и в адаптированной форме справочной информации о расписании учебных занятий; присутствие ассистента, оказывающего обучающемуся необходимую помощь; выпуск альтернативных форматов методических материалов (крупный шрифт или аудиофайлы);
- для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья по слуху: надлежащими звуковыми средствами воспроизведение информации;
- для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья, имеющих нарушения опорно-двигательного аппарата: возможность беспрепятственного доступа обучающихся в учебные помещения, туалетные комнаты и другие помещения кафедры, а также пребывание в указанных помещениях.

Образование обучающихся с ограниченными возможностями здоровья может быть организовано как совместно с другими обучающимися, так и в отдельных группах или в отдельных организациях.

11. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Фонд оценочных средств для проведения аттестации уровня сформированности компетенций обучающихся по дисциплине оформляется отдельным документом и является приложением к рабочей программе дисциплины (модуля).