

ПОЛОЖЕНИЕ
по проведению турнира по переговорам
с международным контрагентом

Общие положения.

1.1. Внутривузовский этап турнира по управленческим поединкам (далее - Турнир) частично отталкивается от авторской технологии В.Тарасова «Управленческий поединок». Технология направлена на развитие управленческих и переговорных навыков. Цель переговоров для команды - достижение интересов своей роли, при максимальном сохранении отношений с оппонентом.

1.2. Целями проведения турнира по управленческим поединкам являются:

- популяризация кейсов, связанных с международной экономикой, международным бизнесом и международным частным правом;
- формирование в игровой форме навыка обсуждения международных коммерческих контрактов;
- развитие управленческих и переговорных навыков;
- развитие креативного мышления, навыков аргументации и риторики во время дискуссии;
- выявление лучших команд по переговорам;
- продвижение магистерских программ «международного блока».
- привлечение студентов к обсуждению и решению актуальных проблем современного общества;
- повышение способностей к эффективному взаимодействию;

1.3. Организаторами турнира по управленческим поединкам выступают Институт магистратуры совместно с кафедрой МЭ и МЭО.

I. Руководство турнира.

2.1. Общее руководство осуществляет Организационный комитет по подготовке и проведению турнира по управленческим поединкам.

2.2. В состав Оргкомитета входят сотрудники Института магистратуры.

2.3. Оргкомитет:

- определяет место и сроки проведения мероприятия, доводит информацию о Турнире до участников;
- формирует жюри;
- разрабатывает кейсы и оценочные листы для Турнира;
- проводит установочное собрание с участниками Турнира;
- организует проведение Турнира;

- организует и проводит награждение победителей Турнира.

II. Порядок и сроки проведения соревнования.

3.1. Турнир будет проведен 10 октября 2022 г. в 18.30 в аудитории 201 по адресу Московский пр. д.103. Для участия в Турнире игроки до 3 октября 2022 года должны подать заявку в установленной форме (Приложение 1) контактному лицу Оргкомитета. Участниками Турнира могут быть студенты, которые обучаются в ФГБОУ ВО "СПбГЭУ" (бакалавриат, специалитет, магистратура, аспирантура) и других вузов. Команда может состоять из 2-4 участников.

3.2. Каждый поединок играется между двумя командами по олимпийской системе (проигравший выбывает). Пары команд перед началом соревнований определяются на основании жеребьевки.

3.3. В ходе $\frac{1}{4}$ 8 команд сыграют 4 поединка, из которых в полуфинал выйдут 4 команды. Между оставшимися парами из 4 игроков играется 2 поединка, по результатам которых в финал выходят 2 команды. В финале среди 2 команд определяется победитель и призер, занявший 2-е место. Две другие команды, выбывшие в полуфинале, сходятся в поединке за установление призера, занявшего 3-е место.

3.4. Участники отчасти ограничены конкретной предысторией конфликта, заданной предлагаемой ситуацией, они не могут оспаривать заданных фактов (прошлого). Однако они свободны в своем конструировании будущего и могут ставить перед собой такие цели, которые поставили бы и в реальной жизни, окажись они в подобной роли и в подобной ситуации.

3.5. Внутривузовский этап Турнира будет проводиться следующим образом:

3.5.1. Игрокам и жюри выдается кейс на изучение которого выделяется 15 минут. Игроки определяют свои цели (главные, второстепенные) в переговорах, сама длительность поединка составляет 10 минут игрового времени

3.5.2. Игроки играют поединок сидя за столом, при этом паузы, протесты, секунданты - не предусмотрены. При проведении переговоров присутствуют зрители, которые наблюдают за ходом переговоров.

III. Голосование судей и подведение итогов

4.1. В жюри входят эксперты - представители работодателей и профессорско-преподавательского состава, которые в течение 5 минут заполняют оценочные листы по оценке команд в ролях экспортера и импортера, озвучивают результаты в баллах и победителя переговоров, а затем по очереди кратко объясняют свой выбор (1 минута на пояснение). Они оценивают способность к перехвату и удержанию управления, когда на первый план выступает умение продвинуть вперед защищаемые интересы, не вступив при этом в серьезный конфликт с другой стороной переговоров. Их волнует, насколько участники сильны как переговорщики, готовы ли они к ведению переговоров в жесткой и конфликтной ситуации:

Адрес оргкомитета: 190005, город Санкт-Петербург, Московский пр., д. 103. Ауд 417.

E-mail: instmag@unecon.ru, slavetskaya@unecon.ru

Телефоны для справок: (812) 458-97-30 доб. 3707 Институт магистратуры, контактное лицо – Славецкая Нина Степановна.

Контактное лицо: Славецкая Нина Степановна, Руководитель академического отделения Института магистратуры «Гуманитарные науки», Доцент кафедры мировой экономики и международных экономических отношений

**Заявка команды на участие в турнире по переговорам
с международным контрагентом**

Институт, факультет, программа/профиль _____

Участники:

№	Фамилия, имя, отчество	Академиче ская группа	Номер телефона	Электро нная почта
1				
2				
3				
4				